



Damien, Gestionnaire middle office

Après un VIE à New York en titrisation et financement de projet, Damien devient gestionnaire middle office sur les financements structurés aéronautiques.

En quoi consiste le poste de gestionnaire middle office financements structurés ?

Le gestionnaire middle office intervient à la fois dans la mise en place opérationnelle des nouveaux dossiers et le suivi des dossiers en cours. Il fait notamment la liaison entre le front et le back office. Concrètement, je rédige une synthèse résumant les opérations pour les différents back offices, je contrôle la documentation juridique pour les aspects opérationnels et liés aux sûretés et le jour de la livraison des avions, je donne les instructions de paiement aux différents back offices. Ce middle office assure également un rôle de support commercial pendant la phase de négociation des contrats et de mise en place des opérations.

En ce qui concerne le suivi du portefeuille, le middle office s'assure du bon enregistrement des dossiers dans les différentes bases et de la cohérence de toutes ces bases pour un meilleur suivi du risque. Il intervient aussi dans les phases de modification des dossiers ou de remboursements anticipés.

Quels sont les enjeux du métier ?

Natixis se positionne essentiellement en tant qu'arrangeur de financements aéronautiques : nous négocions donc entièrement la documentation avec nos clients. La banque est donc souvent amenée à assurer un rôle d'agent, c'est-à-dire d'intermédiaire entre le client et un pool bancaire. A ce titre, nous avons une responsabilité accrue vis-à-vis du client et des banques participantes. L'un des objectifs est d'éviter tout risque opérationnel aussi bien au moment de la mise en place de l'opération que durant sa vie courante. Le middle office exerce donc également un rôle de support commercial pour permettre au chargé d'affaires de se dégager du temps pour originer et structurer de nouvelles opérations.

Quelles sont les qualités à avoir pour exercer ce métier ?

Il faut d'abord une très bonne compréhension des montages, tant au niveau financier que juridique et des risques pris par la banque.

Il faut ensuite avoir un bon relationnel et pouvoir travailler avec une multitude d'interlocuteurs en interne, comme le front office, les différents back offices, la direction financière, les juristes, les succursales, et en externe comme les clients, les cabinets d'avocat, et les agences de crédit export. Enfin, la maîtrise des bases informatiques et de l'anglais est essentielle.

Qu'est-ce qui vous plaît dans ce métier ?

Ce qui me plaît, c'est l'aspect international lié à la nature des financements aéronautiques. Nous sommes régulièrement en ligne avec des banques ou des clients étrangers. J'apprécie aussi l'aspect structuration complexe : les montages de dossiers ne se ressemblent jamais et j'apprends toujours. Ce poste est un très bon moyen pour apprendre le métier des financements structurés et l'environnement bancaire.

Notre travail est varié car nous traitons plusieurs sujets à la fois. La mise en place d'un financement est un moment assez intense. Il faut être très réactif et savoir travailler en collaboration complète avec le chargé d'affaires.