



TECHNICO-COMMERCIAL(E)

MISSION

- Le/La Technico-Commercial(e) prend en charge la sous-traitance des crédits pour des clients internes et des clients externes au travers de la plate-forme informatique dédiée.

- Ses activités principales consistent à :
 - Assurer le bon fonctionnement de l'application informatique et assurer la relation commerciale avec les sous-traités.
 - Garantir fonctionnellement les montées de version de l'application
 - Apporter une expertise aux utilisateurs internes et externes
 - Spécifier et tester les évolutions demandées

- Dans le cadre de sa mission, le/la Technico-Commerciale(e) est amené(e) à travailler en étroite collaboration avec les équipes MOE.